

# Deloitte.



## in2law



## Partnership CdO

Ottobre 2022

#lawismore

# L'ufficio legale che non hai di in2law Deloitte

## Legal as a Service

**in2law** è il primo fornitore di servizi legali alternativi per il mercato italiano. Fondata nel 2016, ora è parte del **network Deloitte** che l'ha scelta per completare la sua offerta con i **servizi legali alternativi** on demand e personalizzati per le singole esigenze delle aziende con o senza ufficio legale interno.

I servizi legali alternativi di in2law rappresentano un **innovativo modello** di **supporto legale** perché sono **flessibili, efficienti, business oriented** e sono forniti da professionisti con lunga esperienza come **giuristi d'impresa in diversi settori aziendali**.

**In2law è l'ufficio legale che non hai**: flessibile, on demand per la gestione del day-by-day oppure per progetti o servizi specifici, focalizzato sull'efficienza e la razionalizzazione dei costi aziendali.

Tutto quello che serve, quando serve e senza costi fissi.



# L'ufficio legale che non hai di in2law Deloitte

## Legal as a Service

### Cosa facciamo: do more with less

Non hai tempo o risorse da dedicare alle questioni legali della tua azienda? Ci pensiamo noi, nel modo in cui lo faresti tu. Con un approccio aziendale e business oriented.

### In che modo?

Ti forniamo le giuste risorse professionali e la tecnologia per ogni singolo progetto e al giusto prezzo.

Il nostro team di professionisti analizza i tuoi obiettivi e progetta soluzioni che integrano diverse esperienze per trovare insieme la migliore soluzione, grazie a una governance efficace che ti permette di controllare i costi, ridurre i rischi e migliorare l'efficienza aziendale.



# Perchè usare i servizi alternativi di in2law

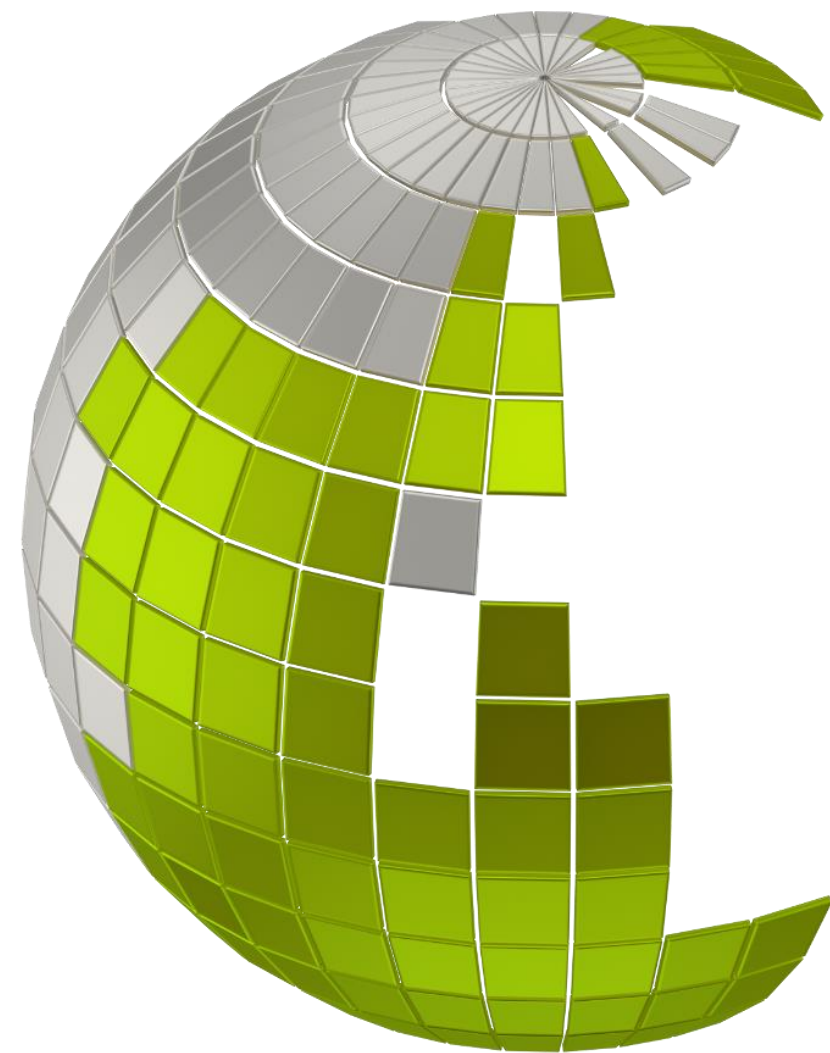


# Partnership con Compagnia delle Opere

**in2law** e **Cdo Compagnia delle Opere** sanciscono un accordo che mira a favorire lo sviluppo di una sensibilità legale nelle PMI

L'accordo mette a disposizione delle imprese associate Cdo a condizioni economiche agevolate un **modello innovativo di supporto legale**, attraverso servizi flessibili, forniti con un approccio operativo e business oriented da professionisti con lunga esperienza come giuristi d'impresa in diversi settori aziendali

**L'ufficio legale on demand** di in2law fornisce agli associati Cdo supporto a 360 gradi per diverse attività legali, per esempio per la gestione del rapporto con clienti e fornitori, compliance, day-by-day o per progetti specifici. Le attività di supporto legale di in 2law sono fruibili tramite diversi pacchetti a prezzi agevolati per gli associati Cdo.



# Alcuni esempi di servizi

## Legal as a Service

- **Legal check up** - Analisi dei processi e delle attività dell'impresa e definizione delle strategie legali da attuare per mettere in sicurezza il business
- Supporto nella redazione e negoziazione dei **contratti**
- Supporto per **ufficio gare on demand** dell'azienda attraverso un in2lawyer con esperienza in bandi di gara pubblici e privati
- Supporto nella revisione o redazione di documenti, contratti o policy aziendali in conformità al **GDPR**, alla Legge **231/2001**
- Supporto nella revisione e redazione di contratti **IT** per il passaggio al Cloud
- Supporto nel design della funzione legale interna e start up della stessa con un programma di **mentorship**
- Gestione e coordinamento dei consulenti legali esterni

# I nostri pacchetti di servizi

## ***Entry level***

***(Pacchetto 10 Incidents)***

L'azienda potrà contattare e utilizzare i servizi di in2law per la gestione delle tematiche legali e di compliance, redazione o revisione di contratti, implementazione GDPR, o altre necessità legali day by day, attivando uno o più 'ticket' (da mezza giornata l'uno) che il cliente ha disposizione in un pacchetto da 10 mezze giornate (incident) a consumo.

[Clicca qui per essere  
ricontattato e conoscere  
l'offerta riservata agli  
associati CdO](#)

## ***Medium level***

***(PMO + Pacchetto 10 Incidents)***

Legal Project Management Office (PMO) affianca con continuità l'azienda, analizza le esigenze legali, pianifica ed organizza le diverse attività, coinvolge e coordina le risorse specializzate, che gestisce direttamente e che attiva con l'utilizzo a consumo 10 incident (da mezza giornata l'uno).

[Clicca qui per essere  
ricontattato e conoscere  
l'offerta riservata agli  
associati CdO](#)

## ***Top level***

***(Continuativo)***

Mezza giornata lavorativa a settimana dedicata esclusivamente alla vostra Società, per qualunque tematica legale, contrattuale, di compliance e con possibilità di accesso ai servizi di tutto il network Deloitte. In aggiunta la reperibilità consultiva day by day da remoto (con possibilità di aumentare a una o più giornate a seconda delle esigenze).

[Clicca qui per essere  
ricontattato e conoscere  
l'offerta riservata agli  
associati CdO](#)

## CASE STUDY – Pacchetto Entry level



### Sfida

Società settore automotive ha avviato trasformazione digitale per offrire i propri servizi e prodotti tradizionali in ottica interattiva e digitale. Durante questo processo sono emerse diverse tematiche legali collegate alla digitalizzazione, che hanno richiesto un supporto esterno con competenze specifiche.



### Approccio

In2law ha messo a disposizione un professionista, giurista d'impresa, con esperienza in ambito digitale e Legal Tech che ha curato diverse attività interfacciandosi con il business:

- Analisi dei contenuti legali per la nuova piattaforma digitale di gestione prodotti e clienti.
- Adeguamento delle condizioni contrattuali di vendita a distanza.
- Redazione del contratto per il fornitore di servizi CRM.
- Consulenza legale day by day sulle diverse tematiche in ambito digitale.

Per soddisfare la richiesta della società, i servizi legali sono stati forniti attraverso un supporto flessibile utilizzando gli incident del pacchetto base.



### Risultato

- ✓ La società ha gestito in maniera flessibile e competente il processo di digitalizzazione senza costi fissi.

## CASE STUDY – Pacchetto Top Level



### Sfida

Società in forte crescita che svolge e-commerce food&beverage necessitava di un supporto per le problematiche legali in precedenza curate dal management aziendale non specializzato in materia. In particolare serviva una figura legale interna temporanea che coprisse attività su diverse aree:

- Impostazione e gestione contratti commerciali come standard aziendale;
- Compliance legale, come applicazione modello 231 e supporto privacy;
- Attività giuslavoristica per contratti standard di lavoro e di consulenza;
- Coordinamento project management con studi legali esterni su tematiche specifiche.



### Approccio

Proposta attività "Legal as a service", fornita da un senior legal counsel 1 giorno a settimana, per un periodo di tempo circoscritto. La risorsa si è immediatamente inserita nelle dinamiche dell'azienda, comprendendo i flussi delle attività e sollevando il CFO dalla gestione del day-by-day legale. In particolare il professionista di in2law ha creato standard contrattuali per le diverse aree di attività, recepito il modello 231 all'interno dell'azienda con la modifica della contrattualistica rilevante e la formazione delle risorse interne. Inoltre, ha gestito processi di assessment privacy coordinando i consulenti esterni, negoziato i contratti e tenuto rapporti con le diverse funzioni aziendali, diventando un punto di riferimento per la gestione delle problematiche legali.



### Risultato

- ✓ L'introduzione temporanea di una figura senior ha permesso la definizione di una funzione legale interna che potrà essere portata avanti da una risorsa più junior, razionalizzando i costi fissi aziendali e affiancandola con la possibilità di avere un mentor, favorendo così anche la crescita della nuova risorsa interna.



## Cosa dicono le aziende e i media di in2law

“in2law trova soluzioni adatte alle esigenze dell’azienda con servizi personalizzati che in Italia prima non era possibile trovare.”

“L’elevato profilo professionale e la conoscenza specifica del settore aziendale sono i punti di forza di in2law.”

“Qualità della risorse, capacità di parlare il *linguaggio aziendale*, capacità di inserirsi nei processi aziendali.”

► **Professionisti on demand. Manager, Cfo, ma anche avvocati e giuristi d’impresa.** Un fenomeno che esisteva ben prima della pandemia, ma che nel mondo ibrido e digitale ha avuto sicuramente un riscontro più ampio. **Di matrice anglosassone, quella del temporary manager è una funzione che risponde alle esigenze di multinazionali, ma anche di startup e piccole e medie imprese.** In2Law, ora al 100% integrata in Deloitte legal, nasce nel 2016 da un’idea di Sibilla Ricciardi, 15 anni di esperienza come general counsel di Microsoft, e Marco Pietrabissa, imprenditore nelle risorse umane.

Creano un ponte, che prima non c’era, tra l’azienda e lo studio legale. Per ‘quando serve e per quanto serve’, mettendo a disposizione i legal managed services, servizi legali alternativi che spaziano dai ‘Legal as a service’ servizio flessibile (day-by-day, per progetti o servizi specifici) con focus su efficienza e razionalizzazione dei costi, ai ‘Legal staffing’, supporto plug & play al team interno, fino a ‘Outsourcing’, ovvero gestione e razionalizzazione dei processi massivi di attività legali e di analisi documentale. In2law mette dunque a disposizione delle imprese “servizi legali alternativi esternalizzati, che coprono esigenze completamente diverse rispetto a Deloitte legal che è a tutti gli effetti uno studio legal” chiarisce Sibilla Ricciardi, co-founder di in2law e partner di Deloitte. “Dopo 15 anni come general counsel di Microsoft Italia, mi sono resa conto innanzitutto che giurista di impresa e avvocato sono due mestieri diversi, e ho avuto la conferma che ciò che mi interessava davvero era il primo, potendo avere una visione a 360 gradi su tutte le problematiche giuridiche legate al business. Mi sono domandata se non fosse possibile per un’azienda avere giuristi d’impresa, magari non full time, per meno tempo, pensando soprattutto

alle pmi italiane che non hanno una tale figura al loro interno, essendo una risorsa costosa”. Di qui l’idea di mettere a disposizione questa figura “in maniera flessibile e non continuativa. Dall’altro lato mi rendevo conto che le strutture interne alle aziende sono spesso sotto staff, e sovente operano in emergenza. Vedevo questi due mercati: chi non si poteva permettere l’ufficio legale interno e chi lo aveva ma necessitava di più flessibilità”. A fare match con questa evidenza, anche la constatazione che molte donne, magari al secondo figlio, smettono di lavorare. “Stava accadendo a molte amiche e mi sembrava uno spreco di risorse, essendo persone con forti competenze e grandi capacità lavorati-

ve, ma sicuramente non aiutate dal sistema. Ho immaginato la possibilità di lavorare su progetti ad hoc, per meno giorni alla settimana, senza che questo potesse in alcun modo inficiarne la competenza”. Del resto, “Il giurista di impresa deve avere una buona capacità di visione giuridica, buona capacità manageriale e visione del business: skill che non si perdono”. Con Marco Pietrabissa, imprenditore particolarmente esperto in people placement, Ricciardi dà vita a in2law, una startup che oggi impiega 60 ‘in2lawer’ che lavorano attivamente, una squadra di oltre 20 figure qualificate, oltre a un network di 150 ‘in2lawer’ potenziali, che non sono al momento attivi ma hanno passato lo scre-

## in2law

#lawismore

---



**Anna Scarfone**

*Legal As a Service Leader*

M: + 39 338 509 6351

ascarfone@deloitte.it



**Sibilla Ricciardi**

*CEO*

M: +39 348 690 1989

sricciardi@deloitte.it



#### Important notice

This document has been prepared by In2Law S.r.l. S.B. a Socio Unico for the sole purpose of enabling the parties to whom it is addressed to evaluate the capabilities of In2Law S.r.l. a Socio Unico to supply the proposed services.

The information contained in this document has been compiled by In2Law S.r.l. a Socio Unico and may include material obtained from various sources which have not been verified or audited. This document also contains material proprietary to In2Law S.r.l. a Socio Unico. Except in the general context of evaluating the capabilities of In2Law S.r.l. a Socio Unico, no reliance may be placed for any purposes whatsoever on the contents of this document. No representation or warranty, express or implied, is given and no responsibility or liability is or will be accepted by or on behalf of In2Law S.r.l. a Socio Unico or by any of its partners, members, employees, agents or any other person as to the accuracy, completeness or correctness of the information contained in this document.

Other than stated below, this document and its contents are confidential and prepared solely for your information, and may not be reproduced, redistributed or passed on to any other person in whole or in part. If this document contains details of an arrangement that could result in a tax or insurance saving, no such conditions of confidentiality applies to the details of that arrangement (for example, for the purpose of discussion with tax authorities). No other party is entitled to rely on this document for any purpose whatsoever and we accept no liability to any other party who is shown or obtains access to this document.

This document is not an offer and is not intended to be contractually binding. Should this proposal be acceptable to you, and following the conclusion of our internal acceptance procedures, we would be pleased to discuss terms and conditions with you prior to our appointment.

In2Law S.r.l. a Socio Unico, a company, registered in Italy with registered number 13086660159 and its registered office at Via Tortona no. 25, 20144, Milan, Italy, is an affiliate of Deloitte Central Mediterranean S.r.l., a company limited by guarantee registered in Italy with registered number 09599600963 and its registered office at Via Tortona no. 25, 20144, Milan, Italy.

Deloitte Central Mediterranean S.r.l. is the affiliate for the territories of Italy, Greece and Malta of Deloitte NSE LLP, a UK limited liability partnership and a member firm of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, a UK private company limited by guarantee ("DTTL"). DTTL and each of its member firms are legally separate and independent entities. DTTL, Deloitte NSE LLP and Deloitte Central Mediterranean S.r.l. do not provide services to clients. Please see [www.deloitte.com/about](http://www.deloitte.com/about) to learn more about our global network of member firms.

© 2022 Deloitte Central Mediterranean. All rights reserved.